

Fragen und Antworten zu deinem Kleiderbasar



Wann und wie oft findet der Kleider statt?

Der Kleiderbasar findet zweimal jährlich statt. Einmal im Frühjahr und einmal im Herbst. Informiere dich bitte unter unserer Homepage unter www.wolnzacherbasar.de über den aktuellen Termin zum Kleiderbasar.

Wo finde ich den Kleiderbasar in Wolnzach?

Der Kleiderbasar findet zweimal jährlich in der Volksfesthalle in Wolnzach statt. Du kannst bequem direkt vor Ort parken – Parkplätze sind ausreichend vorhanden.



Volksfesthalle Wolnzach

Hopfenstraße 5a

85283 Wolnzach

Gut zu wissen: Geldautomaten der Volksbank Raiffeisenbank und der Sparkasse befinden sich im Ort.

Was muss ich beachten, wenn ich beim Kleiderbasar einkaufen möchte?

Im Verkaufsraum sind nur kleine Taschen (kleiner als ein A4-Blatt) erlaubt. Bitte beachte: Die Zahlung erfolgt ausschließlich in bar.

Was kann ich am Kleiderbasar verkaufen?

Folgende Artikel können zum Kauf angeboten werden:

- gut erhaltene Baby- und Kinderbekleidung von Gr. 50 bis Gr. 176
- Festtagsmode (Anzüge, Kommunionkleider, Hemden, schöne Kleider)

- Sportartikel (Kleidung, Inliner, Schlittschuhe, Fahrradhelme, Schwimfflossen, Schwimmlügel etc.) sowie Badekleidung
- Handschuhe, Mützen, Schals, Tücher
- Halloween- und Faschingsbekleidung
- Trachtenkleidung bis Größe 176
- Bettwäsche, Schlafsäcke
- Schuhe max. 3 Paar (Größe 16 – 39)
- Babyartikel (Reisebetten, Laufställe, Türgitter, Hochstühle, Babyphons, Tragetücher, Stillkissen, Wickeltaschen, etc.)
- Babyausstattung (z. B. Buggys, Kinderwägen, Wippen, Autositze, Babyschalen)
- Fahrzeuge (z. B. Rutschautos, Laufräder, Kinderfahrräder, Roller, Bobbycars)
- Bücher (max. 4 Stück) und Spielzeug (Babyspielzeug, Kinderspielzeug), Puzzle und Spiele
- CD's, DVD's, Tonie-Figuren, PC-Spiele

Was darf ich am Kleiderbasar nicht verkaufen?

- Beschädigte, Unvollständige oder defekte Artikel
- Hygieneartikel, Stillutensilien und Fläschchen, Schnuller usw.
- Umstandsmode
- Neuware mit Originaletikett
- Kriegsspielzeug, Raubkopien und nicht jugendfreie Artikel

Welchen Zustand müssen die Artikel haben?

Bitte bring nur einwandfreie, saubere, gut erhaltene und funktionsfähige Ware – so haben Käufer:innen Freude an ihren neuen Lieblingsstücken und wir alle weniger Aufwand bei der Sortierung.

Wie nehme ich am Kleiderbasar teil?

Um Waren verkaufen zu können, brauchst Du eine Verkäufersnummer. Diese erhältst Du durch eine einmalige Registrierung in Basarlino. Deine Registrierungsdaten gelten für alle Basare, welche die Basarlino Software nutzen.

Nach deiner Registrierung kannst Du bequem Deine Artikel über die Basarlino App (Android | Apple) oder direkt über die Basarlino Webseite erfassen und die fertigen Preisschilder, Artikel-Liste und Verkäufernummer ausdrucken.

Kann ich meine Verkäufernummer vom letzten Jahr verwenden?

Bitte verwende keine Etiketten von früheren Kleiderbasaren – die Verkäufernummer ändert sich bei jedem Kleiderbasar. Nur aktuelle Etiketten können berücksichtigt werden.

Wie viele Artikel darf ich verkaufen?

Du kannst pro Verkäufernummer maximal 40 Artikel in Basarlino erfassen und verkaufen.

Wie gebe ich die Preise für meine Ware an?

Die Verkaufspreise können nur auf volle Euro oder 50-Cent-Beträge lauten.
(Beispiel: 1,00 €, 1,50 €, 2,00 € usw.)

Wie muss ich Etiketten für meine Kleidung vorbereiten?

Hast du dich beim Kleiderbasar über Basarlino angemeldet, kannst du deine Kleidung mit Etiketten versehen. Bitte drucke dafür deine Verkaufsetiketten in guter Qualität aus und überprüfe, ob alle Angaben gut lesbar sind. Der QR-Code muss klar und deutlich zu erkennen sein – nur so kann er beim Kleiderbasar problemlos eingescannt werden.

Bitte beachte:

- Die ausgedruckten Etiketten zur Stabilität auf Karton aufkleben oder laminieren
- Keine Nadeln, Klebebänder oder Tackerklammern verwenden – damit werden Kleidung und Artikel oft beschädigt
- Besser sind Wollfaden, Schnur, Paketschnur oder Geschenkband

Wie kann ich sperrige Ware wie Spiele oder Bücher mit Etiketten versehen?

Am besten verbindest du zusammengehörende Teile gut miteinander. Dies klappt am besten, wenn du die Ware mit einer Schnur oder Geschenkband umwickelst, damit nichts verloren geht. Dort kannst du dein Etikett daran befestigen.

Wann kann ich meine Ware anliefern?

Die Warenanlieferung findet immer einen Tag vor dem Kleiderbasar statt. Informiere dich bitte unter unserer Homepage unter www.wolnzacherbasar.de/dein-basar über den aktuellen Termin zur Warenanlieferung.

Bitte beachte: Die Listengebühr (3 € je Liste) ist bei der Warenanlieferung in bar (bitte möglichst passend) zu bezahlen. Bring bitte unbedingt die ausgedruckte unterschriebenen Artikelliste von Basarlino mit.

Wie bringe ich meine Ware zum Kleiderbasar?

Bitte verwende für die Abgabe deiner Artikel ausschließlich stabile Klappboxen aus Kunststoff. Schachteln, Kartons, Plastiktüten oder Boxen mit Deckel können wir leider nicht annehmen.

Auf deine Klappboxe/n bringst du gut sichtbar von außen deine Verkäufersnummer an. So können wir deine Teile später auch wieder eindeutig zuordnen.

Wie lange dauert die Warenannahme?

Die Warenannahme dauert nur wenige Minuten. Allerdings überprüfen wir stichprobenartig die abgegebene Ware. Bitte plane daher ein paar Minuten Wartezeit ein.

Welche Kosten fallen beim Verkauf meiner Ware an?

Es wird eine Gebühr von 3,00 € pro Liste (Verkäufersnummer) erhoben. Auf deinen ausgezeichneten Preis der Artikel wird eine Verkaufsgebühr von 10 % aufgeschlagen. Der Endbetrag wird auf 10-Cent-Beträge aufgerundet.

Bitte beachte: Diese Listengebühr ist bei der Warenanlieferung in bar (bitte möglichst passend) zu bezahlen.

Wann hole ich meine nicht verkaufte Ware wieder ab?

Die Rückgabe der nicht verkauften Ware sowie die Auszahlung des Verkaufserlöses erfolgt immer am Samstagabend. Informiere dich bitte unter unserer Homepage unter www.wolnzacherbasar.de/dein-basar über den aktuellen Termin zur Warenabholung.

Bitte prüfe deine Ware und den Zahlungsbetrag direkt vor Ort, da spätere Reklamationen leider nicht berücksichtigt werden können. Artikel, bei denen Etiketten fehlen oder die nicht eindeutig zugeordnet werden konnten, legen wir zur Klärung auf einem separaten Tisch bereit.

Wer haftet für verloren gegangene Ware?

Für verloren gegangene oder beschädigte Artikel kann keine Haftung übernommen werden. Wir behandeln alle Waren selbstverständlich mit größter Sorgfalt, können jedoch keine Garantie für den Verbleib oder Zustand übernehmen.

Was passiert mit nicht abgeholter Ware?

Nicht abgeholte Artikel oder Verkaufserlöse gelten nach dem Kleiderbasar als Spende. Mit der Abgabe deiner Ware erklärst du dich mit unserem Haftungsausschluss und den Basarregeln einverstanden. Bitte beachte, dass wir keine Verkaufsgarantie übernehmen.

Was verdient der „Wolnzacher Basar e. V.“ am Kleiderbasar?

Unser Ziel ist es, Kinder, Jugendliche und Familien zu fördern, indem wir die Einnahmen abzüglich der Kosten aus unseren Kleiderbasaren an entsprechende wohltätige Zwecke spenden.

Wie kann ich beim Kleiderbasar mithelfen?

Wenn du dich aktiv beim nächsten Kleiderbasar engagieren möchtest, musst du kein Mitglied im Verein sein. Melde dich bei uns entweder telefonisch oder per Mail/Kontaktformular über unsere Homepage www.wolnzacherbasar.de und lerne uns kennen. Wir freuen uns auf dich.

Unsere Tipps für einen erfolgreichen Kleiderbasar, damit deine Artikel die besten Verkaufschancen haben!

Biete deine Kleidung passend zur Saison an:

- Beim Herbstbasar: Herbst- und Winterkleidung
- Beim Frühjahrsbasar: Frühlings- und Sommerkleidung

Gib im Feld „Beschreibung“ neben der Artikelart auch den Hersteller oder die Marke an, z. B.:

- *Hose C&A, Sweatshirt s.Oliver, Spiel HABA*

Je genauer die Beschreibung, desto besser kann sich die Käuferin oder der Käufer etwas darunter vorstellen.

Im Feld „Größe“ kannst du neben der Kleider- oder Schuhgröße auch zusätzliche Angaben machen, zum Beispiel:

- bei Puzzles: Anzahl der Teile
- bei Spielen: empfohlenes Alter
- bei Fahrrädern: Zollgröße

Für eine bessere Verkaufschance gib bitte bei Lego, Duplo, Puzzles oder Spielen den Zusatz „vollständig“ an – das schafft Vertrauen und erhöht die Wahrscheinlichkeit eines Verkaufs.